

Die ORBILAN GmbH Kunststoffwerk ist ein inhabergeführtes, international tätiges, mittelständisches Industrieunternehmen aus dem westlichen Münsterland. Seit mehr als 40 Jahren verstehen wir uns als Hersteller hochwertiger Halbzeuge und Fertigteile aus Polyethylen, gefertigt im Press-Sinter-Verfahren. Ein hohes Maß an Flexibilität, Material- und Fertigungs-Know how, sowie unsere herausragende Produktqualität verschaffen unseren Kunden global den entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

Für unseren Vertriebsbereich DACH suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine kundenorientierte, verkaufsstarke Persönlichkeit als

Technical Sales Manager (m/w/d)



Ihre Aufgaben

- Lösungsorientierter Vertrieb der Unternehmensprodukte und Innovationen beim Kunden
- Umsatz/-Ergebnisverantwortung für ein festgelegtes Verkaufsgebiet
- Technischer und kommerzieller Ansprechpartner für unsere Kunden
- Auf- und Ausbau von langfristigen Kundenbeziehungen in Industrie und Handel
- Mitwirken bei verkaufsfördernden Maßnahmen (Seminare, Messen)
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Kalkulation und Produktion

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung
- Mehrjährige B2B Berufserfahrung, gerne mit Vorkenntnissen aus der Kunststoffindustrie
- Selbständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Bereich DACH, der Aufgabe entsprechend
- Freude am Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen als kreativer Problemlöser
- Sehr gute, zielgerichtete Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Maß an Engagement, Leistungsbereitschaft, Zuverlässigkeit und Flexibilität

Ihre Vorteile

- Spannende Aufgaben in einem zukunftsorientierten und international etabliertem Unternehmen
- Familiäres Miteinander mit wertschätzendem, vertrauensvollem Umgang und gutem Betriebsklima
- Eine leistungsgerechte Bezahlung, 30 Tage Urlaub, Dienstwagen und modernes technisches Equipment + Home Office
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und bedarfsorientierte Weiterbildungen

Sie fühlen sich angesprochen, Ihre Persönlichkeit und Verkaufsstärke in ein international tätiges, mittelständiges Unternehmen mit herausragender Marktstellung einzubringen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen per Email an karriere@ORBILAN.de.