

Die ORBILAN GmbH Kunststoffwerk ist ein inhabergeführtes, international tätiges, mittelständisches Industrieunternehmen aus dem westlichen Münsterland. Seit mehr als 40 Jahren verstehen wir uns als Hersteller hochwertiger Halbzeuge und Fertigteile aus Polyethylen, gefertigt im Press-Sinter-Verfahren. Ein hohes Maß an Flexibilität, Material- und Fertigungs-Know how, sowie unsere herausragende Produktqualität verschaffen unseren Kunden global den entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

Für unseren Vertriebsbereich DACH suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine kundenorientierte, verkaufsstarke Persönlichkeit als

Sachbearbeiter/in Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen
- Angebotsbearbeitung, Selektion der Anfragen in Abstimmung mit der Teamleitung
- Terminverfolgung und weitergehende organisatorische Tätigkeiten
- Unterstützung von Marketingmaßnahmen (z.B. Messen)
- kaufmännische Auftragsbearbeitung und Erstellen von Statistiken und Analysen
- Abstimmung mit den beteiligten Organisationseinheiten
- Aktive Unterstützung unserer Sales Manager bei der Kundenbetreuung
- Datenpflege in unserem ERP-System „abas“
- Rechercharbeiten und Unterstützung bei Vertriebsprojekten

Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung als Industriekaufmann/ -frau bzw. vergleichbare Qualifikation
- gute Anwenderkenntnisse von ERP-Systemen, sowie den gängigsten Office-Anwendungen
- ausgeprägte Kundenorientierung und Dienstleistungsmentalität
- hohe Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- fließende Kenntnisse der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne eine weitere Fremdsprache
- Hohes Maß an Engagement, Leistungsbereitschaft, Zuverlässigkeit und Flexibilität

Ihre Vorteile

- spannende Aufgaben bei einem Top- Arbeitgeber im Münsterland
- eine sorgfältige Einarbeitung durch einen Mentor
- eine auf partnerschaftlich ausgerichtete Arbeitsatmosphäre in einem inhabergeführten, internationalen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- persönliche Weiterentwicklung in einem dynamischen, zukunftsorientierten Umfeld
- eigenverantwortliches Arbeiten und selbständige Lösungsentwicklung in einem engagierten Team
- betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- kostenlose Parkmöglichkeiten

Sie fühlen sich angesprochen, Ihre Persönlichkeit und Verkaufsstärke in ein international tätiges, mittelständiges Unternehmen mit herausragender Marktstellung einzubringen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen per Email an karriere@ORBILAN.de.

