

Für unsere weitere internationale Wachstumsstrategie suchen wir einen Vertriebsleiter international. Die ORBILAN GmbH Kunststoffwerk gehört seit mehr als 44 Jahren zu den weltweit führenden Herstellern von Halbzeugen und Fertigteilen aus hoch- und ultrahochmolekularem Polyethylen. Unser mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen mit Sitz in Rosendahl-Osterwick bietet modernste Produktionsanlagen, umfassendes Know-How und ein bewährtes hausinternes Qualitätsmanagement, die der Garant sind für eine konstante Produktqualität auf höchstem Niveau.

Schnell. Flexibel. Ideenreich. Dies sind nur drei prägende Eigenschaften, die ORBILAN, in zweiter Generation familiengeführt, erfolgreich weltweit agieren lässt. Für unsere weitere Wachstumsstrategie suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen sowohl fachlich als auch menschlich überzeugenden

INTERNATIONAL SALES MANAGER (M/W/D)

der mit ausgezeichnetem Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten überzeugt und sein Team erfolgreich voran bringt.

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium mit kaufmännischem Hintergrund oder eine adäquate kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise im internationalen Vertrieb
- Hohe Kundenorientierung und interkulturelle Kompetenz
- Verkaufs- und Verhandlungssicherheit (in Deutsch und Englisch, gerne weitere Fremdsprachen)
- Reisebereitschaft
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, Erfahrung in Teamführung
- Integrative Persönlichkeit mit unternehmerischer Denkweise
- Hohe Serviceorientierung sowie angenehmes, vertrauenswürdiges und sicheres Auftreten
- Hohes Organisations- und Kommunikationsgeschick

IHRE AUFGABEN

- Internationale Vermarktung des Produktportfolios, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Eigenständige Betreuung und Akquise von Key-Accounts
- fachliche Führung, Coaching und operative Steuerung des zugeordneten Sales-Teams
- Planung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten, Erstellung von Präsentationen und Reports, sowie Messebesuche
- Führung von Jahres- und Umsetzungsgesprächen, sowie Planungs- und Ergebnisverantwortung

SIE ERWARTET

- ein engagiertes Team
- Gestaltungsspielraum für die Umsetzung eigener Ideen
- ein spannendes und herausforderndes Aufgabenfeld
- direkte und offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- branchen- und stellenübliche Rahmenbedingungen
- Möglichkeit der persönlichen Weiterentwicklung und Aufstiegsmöglichkeit (Nachfolgeregelung)

Planen Sie mit uns Ihre Zukunft – werden Sie Teil unseres Teams!
Wie? Ganz einfach!

Bewerben Sie sich ...

- einfach per Mail an karriere@ORBILAN.de
- über unser Bewerbungsformular unter www.orbilan.de/karriere
- direkt telefonisch unter **02547-93 01-0**

WIR FREUEN UNS AUF SIE!